

Helle Janderup Jensen

+45 24 64 21 20

hellejanderup@outlook.dk

www.hellejanderup.dk

Johannebjergparken 8
7120 Vejle Ø



PERSONLIGHED OG KOMPETENCER

Stort engagement og flair for både mennesker og forretning – yder det, der skal til. Stærke kommunikationsevner og respekt for mennesker, analytisk og velstruktureret, strategisk stærk og resultatorienteret. Kernekompetence: evne til at kombinere organisationens og medarbejdernes styrker og potentiale med behovet hos kunderne og udmønte det i konkrete resultater. Lang erfaring i arbejdet med ledelse og bestyrelsesarbejde med vægt på at skabe gode resultater. Erfaring såvel fra industri, lifestyle, FMCG, rådgivning, kommunikation, NGO'er og mere kreative fag. Kan lide at bidrage både i rollen som bestyrelsesleder og bestyrelsesmedlem. Arbejder både struktureret og visionært. Trives i virksomheder og organisationer med ønske om udvikling og vækst - i tæt dialog med både ejere, bestyrelse og ledelse.

MOTIVATION

Drivkraft: skabe resultater via den gode ledelse og godt bestyrelsesarbejde, gerne som formand. Trives både med at bidrage i ejer-ledede virksomheder og i værdibaserede organisationer – og samarbejdet med ejerlederne og ledelsen. Skaber resultater i det lange seje træk – kombineret med handling.

ERHVERV

2020 -

Selvstændig – hellejanderup.dk

- Rådgivning af små, mellemstore virksomheder (primært vækstvirksomheder)
- Bestyrelsesarbejde, etablering af bestyrelser og rådgivning af ejerledere
- Vækststrategier og sikring af eksekvering og opfølgning - også økonomisk

2013- 2022

Direktør – DKM

DKM er et kommunikationsbureau, der løser markedsførings- og formidlingsopgaver for primært værdibaserede organisationer, fokus på digitale løsninger og strategiopgaver.

2008 - 2013

Selvstændig – Janderup Management

- Rådgivning af små, mellemstore virksomheder (primært vækstvirksomheder). Mål, strategi, indsatsområder, salg og markedsføring, organisation og sikring af implementering og opfølgning. Har ligeledes løst opgaver indenfor fødevarer.
- Interim ledelsesopgaver – den gode ledelse der skaber resultater (mange forskellige opgaver, større virksomheder)

- 2006 - 2007** **Direktør** – Astralis
- Udvikling og implementering af ny udviklingsstrategi – eksportvirksomhed
 - Udvikling af medarbejderkompetencer og intern organisering
- 2000 - 2006** **Marketingdirektør** – Merrild Kaffe (Norden + Baltikum)
- Udvikling og implementering af ny vækststrategi (lancering Cafe Noir, Senseo o.m.a i bl.a. dansk dagligvarehandel). Gode resultater
 - Deltagelse i en række internationale tiltag
 - Udvikling af organisation og afdeling
- 1993 - 1999** **Afdelingschef og marketingchef** – LEGO
- Leder en forskellige afdelinger – produktudvikling, markedsføring, vækst
 - Samarbejde med salgsselskaber
- 1985 - 1993** **Indsamlingschef** – Kræftens Bekæmpelse
- Udvikling af indtjeningen – fra 50 mio. til 250 mio.
 - Tæt samarbejde med frivillige, forskere, rådgivere, oplysningsafdeling, presse, søsterorganisationer etc.
-

TILLIDSHVERV

- 2022 -** **Bestyrelsesformand** – Mogens Rasmussen
Fokus: velfungerende bestyrelse, vækststrategi og sikring af eksekvering og opfølgning
- 2021 -** **Bestyrelsesmedlem** – ASNET
Regionsformand – ASNET region Syddanmark
Bestyrelsesnetværk
- 2020 -** **Bestyrelsesmedlem** – HN Group
Plast virksomhed. Fokus: lønsom vækst, KAM og eksport, ESG-strategi, effektivisering og udvikling af organisation
- 2016 - 2019** **Bestyrelsesmedlem** – Geopartner og Geopartner Inspection
Fokus: Strategiudvikling, vækst og organisering
- 2015 - 2017** **Bestyrelsesformand** – Hanegal
Fokus: etablering af bestyrelse med eksterne medlemmer, udvikling af vækststrategi, optimering af organisation og kompetenceudvikling, procesoptimering, kvalitetssikring, brandstrategi, sparring med ejere
- 2015 - 2017** **Bestyrelsesmedlem** – Attention 8 (digitalt kommunikationsbureau)
Fokus: vækst og organisering

2010 - 2013	Bestyrelsesmedlem – ASNET Bestyrelsesnetværk
2011 - 2017	Bestyrelsesformand – Støtek Aluminiumsstøbeovne, global virksomhed. Etablering af bestyrelse med eksterne medlemmer. BtB. Fokus: vækst, organisering og salgs/eksport strategi
2009 - 2011	Bestyrelsesmedlem – Bisca FMCG. Turnaround
2009 - 2011	Bestyrelsesmedlem – Bisca FMCG. Turnaround
2008 - 2020	Bestyrelsesmedlem – Blue Line, IT Hardware B2B Fokus: vækst, markedsføring, organisering, kompetencer, salgsstrategi og international ekspansion
2008 - 2013	Bestyrelsesmedlem – Dacore Fokus: produktudvikling og markedsføring. BtB
2008 - 2011	Medlem af advisory board – Imageconsult (kommunikationsbureau) Sparringpartner udvikling af omsætning, indtjening og personale

UDDANNELSE OG UDVALGTE KURSER

1983	Cand. merc. i afsætning og finansiering
1995	IMD forandringsledelse
2004	Sara Lee – Advanced Management Development Center
2005	Sara Lee, Financials
Løbende	Diverse kurser indenfor generel ledelse, bestyrelsesarbejde, salg og markedsføring, bæredygtighed, digitalisering Senest 2023/2024: masterclasses i ESG/bæredygtighed, cybersikkerhed, M&A, det gode bestyrelsesarbejde o.m.a
Sprog	Engelsk på forhandlingsniveau

PRIVAT

Gift med Paul Hurley, som er irlænder, 2 børn Christian (26) og Emily (24) med familie

Fritidsinteresser: Trives i selskab med familie og venner – bl.a. en stor irsk svigerfamilie. Sport, musik, bøger, rejser til bl.a. Irland og Italien. Interesse for ejerledede virksomheder og optaget af mennesker.

NETVÆRK

Stort netværk indenfor mange brancher – herunder fødevarebranchen, industri, byggeri, rådgivning, NGO'er, stort kontaktnet. Deltager i flere netværk med henblik på faglig udvikling – primært digitalisering, ledelse og bestyrelsesarbejde.

REFERENCER

Oplyses gerne efter aftale – både fra samarbejdspartnere, medarbejdere, chefer og kolleger.

Referencer ses også på min hjemmeside: www.hellejanderup.dk

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/janderup/>

Helle Janderup Jensen

+45 24 64 21 20

hellejanderup@outlook.dk

www.hellejanderup.dk

Johannebjergparken 8
7120 Vejle Ø