



# CLAUS HOLM

+4524245020

clausholm@hotmail.com

Århus C

Tilknytning til ASNET Board

Partner

## OM MIG

40 års erfaring med Scale-Up, M&A, Turn around - specielt indenfor IT branchen. Jeg har stået i spidsen (både som ejer, CEO og Bestyrelsesformand) for opstart, globalisering og turn-around. Gennemført 7 turn around. Stærk økonomisk indsigt og dyb IT forståelse.

## Bestyrelses CV

### Mine spidskompetencer

\\

7 gange har jeg stået i spidsen for turn around. Taget firmaer i kritisk tilstand, ryddet op, skabt en retning og gennemført en exit.

#### Startup and Scaleup

Etableret, vækstet og internationaliseret adskillige firmaer. Jeg har været med på vækst- og turnaround rejsen på adskillige IT virksomheder og ansvarlig for processen i afdelinger i større IT virksomheder. Mærsk Data, KMD, og medejer af en række mindre selskaber.

#### Strategisk IT udvikling

Erfaring med mange områder indenfor IT branchen. Fik mit første direktørjob i en IT virksomhed tilbage i 1992. Har siden arbejdet med opbygning af salg af IT i store dele af verden, boet i Tyskland, Frankrig, Spanien, og USA. Er løsningsorienteret, omsætter behov til løsningsforslag, visualiserer muligheder. Er dog ikke selv udvikler.

## Mine generelle kompetencer

### Strategi og salg

Erfaring med etablering af strategi og opbygning af salg og salgsprocesser. Har undervist i strategisk salg og strategisk salgsledelse. Har opbygget salgsafdelinger i Danmark, og forhandlernetværk i stort set hele verden. Erfaring med SoMe og SEO, og opbygning af brand value.

### Strategi og salg

Erfaring med etablering af strategi og opbygning af salg og salgsprocesser. Har undervist i strategisk salg og strategisk salgsledelse. Har opbygget salgsafdelinger i Danmark, og forhandlernetværk i stort set hele verden. Erfaring med SoMe og SEO, og opbygning af brand value.

### Økonomi

Dyb forståelse for økonomi, likviditet og budget. Kan tilgå økonomi fra et strategisk perspektiv, og fre den daglige opfølgning. Er dog ikke bogholder.

## Min bestyrelses erfaring

Jeg har siddet i bestyrelsen i forskellige IT virksomheder og produktionsvirksomheder. Har været i flere advisory boards og sparring til ledelsen. Jeg har styret fastlæggelsen af en strategi, opfølgning på målsætningerne, opbygning af salgsstrukturer og tiltrækning af ekstern kapital.