



PER SONDRUP

25146381

per.sondrup@gmail.com

Gistrup

Tilknytning til ASNET Board

Partner

OM MIG

- Fokus på kommercielle resultater
- Solid erfaring med planlægning og eksekvering af strategi på CxO- og bestyrelsesniveau - Operational erfaring med B2B salg internationalt - direkte og via partnere

Bestyrelses CV

Mine spidskompetencer

Strategi

Har arbejdet med strategisk og operationel forretningsudvikling i mange forskellige SMV'er både på bestyrelsesniveau og som en del af daglig ledelse.

Teknologi

Har arbejdet i og med mange teknologitunge virksomheder. Dette sammen med min interesse herfor gør at jeg har godt overblik over mulighederne.

Salg

Solid personlig B2B salgserfaring og som salgsdirektør. Internationalt salg både direkte og gennem partnere Forhandlingsstærk og stor indsigt i kontraktforhold

Mine generelle kompetencer

Ledelse

Har arbejdet på direktionsniveau med top- og bundlinje ansvar for SMV'er fra 10 til 130 ansatte. Erfaring fra både bestyrelses og direktørjobs i ejerledede virksomheder.

Økonomi

Stor erfaring med kapitalfremskaffelse i vækstvirksomheder. Både som direkte investeringer og som softfunding. Særlig solid økonomiforståelse.

Min bestyrelses erfaring

Har erfaring fra + 20 bestyrelser. Har typisk været i videnstunge virksomheder i den tidlige fase, men dog også erfaring fra mere etablerede virksomheder. Alle i SMV segmentet