



JANNIK LIEDNER

22655356

jannik.liedner@lifted.dk

Holte

Tilknytning til ASNET Board

Partner

OM MIG

25 år som Trusted Advisor for en lang række ambitiøse

virksomheder. Rådgivet om kommerciel udnyttelse digitale

muligheder - primært ved at udvikle strategi og løbende

eksekvere indenfor; - E-handel - Digital marketing -

CRM/personalisering/automation -

Kommerciel brug af generativ AI til identificering og prioritering af

vækstmuligheder

Bestyrelses CV

Mine spidskompetencer

Digital Transformation (strategi)

Afdækning af virksomheders digitale potentiale og udvikling af roadmaps for at nå de strategiske målsætninger.

Digital afsætning (online handel, ecommerce)

Implementering og løbende optimering af ecommerce platforme - både teknisk og organisatorisk, egne og eksterne markedspladser.

Digital markedsføring (performance marketing)

Hvervning af kunder via egne, organiske og betalte medier - herunder sociale medier, søgemaskiner, email-marketing, display, partnerskaber, mv

Mine generelle kompetencer

Virksomhedsdrift

Har som selvstændig og leder i en række børsnoterede og private bureaugrupper skabt balance imellem vækst og lønsomhed.

Kommunikation

Erfaren sælger af idéer. Andre beskriver mig som tillidsvækkende konceptudvikler.

Ledelse

Har igennem 25 år arbejdet med at nå mål i samarbejde med andre. At skabe motiverede high performing teams.

Min bestyrelses erfaring

+15 års bestyrelsesarbejde og investeringer i danske og internationale virksomheder, herunder About Vintage (formand), Keepit, Surfstown/Cohaesio, StoryHunt, LIFTED A/S (egen), Casefair, My4, Jesper Høvring Dressmaker, Norlie, ejendomsselskab, m.fl.