



NIELS-ERIK KONGSTE



+45 29 83 23 23



NIELSERIK@KONGSTE.NU



ÅLSGÅRDE

Tilknytning til ASNET Board



EXECUTIVE MEDLEM



REGION ØST

OM MIG

NUVÆRENDE BESKÆFTIGELSE SOM VP SALES EMEA REGIONEN FOR EN STØRRE UDENLANDSK VIRKSOMHED.

FIND MIG PÅ

LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/in/niels-erik-kongste-076a891/>

Proff.dk

<https://www.proff.dk/rolle/niels-erik-kongste/-/5283490/>

BESTYRELSES CV



BESTYRELSESERFARING

Flere års erfaring som medlem af bestyrelsen som adm. direktør



BESTYRELSESUDDANNELSE

n/a



PERSONLIGE EGENSKABER

Stor drivkraft i ønsket om, at øge virksomhedens vækst og bundlinie gennem en aktiv udvikling af salgsprocessen i hele virksomheden. Tillidsskabende, innovativ, udfordrende, netværksskabende,.



STRATEGISKE KOMPETENCER

Forretningsudvikling, Internationalisering. Fokus på salg, både i DK og internationalt i 30 år. Opbygning, udvikling, etablering af egne salgsselskaber samt distributionsnet, opkøb, turn-around



FUNKTIONSKOMPETENCER

Adm. direktør i danske selskaber. Ledelse. Styring og daglig ledelse. Salgsansvarlig for Europæisk koncern (+500 Mio DK) P&L ansvar.



IMPLEMENTERINGSKOMPETENCER

Solid erfaring med implementering af Go-To-Market strategier, handlingsplaner, opfølgning- og styring af salgsorganisationen.



BRANCHE ERFARING

HVAC, Cleantech, Lifescience, industri



ERFARING SOM VIRKSOMHEDSEJER

Ja

Nej

Antal ansatte

Nej